



Vos objectifs deviennent les nôtres

RECRUTER : LES FONDAMENTAUX DU MÉTIER - RH Techniques et méthodologies gagnantes

Objectifs

A l'issue de cet atelier, les participants seront capables de :

Maîtriser la relation client sous toutes ses dimensions

Valoriser leur rôle de conseil

Acquérir les fondamentaux du métier de consultant en recrutement :

- Formaliser la fiche de poste - La relation au candidat
- Les méthodes d'entretiens
- Les choix des candidats et leur intégration

Public

Dirigeants d'entreprise, Managers, ou toute personne participant au processus de recrutement

Pré-requis

Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation

Durée de la formation, dates et lieu:

Différentes possibilités : 7h, 14h, 21h

Horaires : 9H – 12 H / 13 H – 17 H

Lieu : dans les locaux de votre entreprise ou dans les locaux de FORMATEAM

Programme de la formation

- Échanges et apports d'informations du formateur
- Partage des retours d'expériences des participants :
débats,
brainstorming,
discussions
- Mises en situation,
- jeux de rôle en sous-groupe

Exercices individuels

Exercices collectifs : construction d'outil en sous-groupe

Points forts et démarche pédagogique

Des outils pour gagner en aisance dans sa relation avec les clients

De nombreuses mises en situation permettant aux participants de se mettre à la place du client et d'acquérir les bons automatismes

Une formation très opérationnelle : réflexion sur ses propres situations professionnelles et plan de progrès personnalisé permettant une mise en application dès le retour en entreprise.