



OBTENIR UN RDV AVEC LE RECRUTEUR

Un recruteur vous contacte suite à la lecture de votre CV ?
Confirmez à votre interlocuteur que vous êtes le bon candidat
et obtenez un RDV !



Vos objectifs deviennent les nôtres

Objectifs

- Se préparer à l'entretien de présélection au téléphone
- Gérer l'appel quelle que soit sa situation
- Convaincre au téléphone
- Obtenir un RDV avec le recruteur

Public

Étudiants toutes filières

Pré-requis

Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation

Durée de la formation, dates et lieu

Horaires : 9H – 12 H / 13 H – 17 H

Lieu : en vos locaux ou chez Formateam

Programme de la formation

Méthode pédagogique en 3 étapes

1. méthodes expositive et interrogative
2. mise en pratique
3. passage oral

Exercices : Jeux de rôle tournant par équipe de 3.
(1 Recruteur, 1 Candidat et 1 Observateur)

Évaluation des acquis : Évaluation croisée par les étudiants sur la base d'une grille transmise par l'intervenant

Points forts et démarche pédagogique

Des outils pour gagner en aisance dans sa relation avec les clients

De nombreuses mises en situation permettant aux participants de se mettre à la place du client et d'acquérir les bons automatismes

Une formation très opérationnelle : réflexion sur ses propres situations professionnelles et plan de progrès personnalisé permettant une mise en application dès le retour en entreprise.